

## 校内单一谈判采购专家论证意见

一、基本情况	
申请单位	科学技术发展研究院杂志社
拟采购项目名称	海南医科大学英文期刊出版服务
拟采购预算金额	79.5 万
论证时间及地点	2026 年 3 月 12 日杂志社
记录人	潘茵，梁倩
二、单一谈判采购申请理由	
<p>经充分调研对比、综合评估业内主流学术出版平台后，北京科爱森蓝文化传播有限公司（以下简称科爱公司）在期刊网站建设、投审稿全流程管理、OA 文章在线发布、数据抓取与分析、国内外重要数据库申报、国际传播推广及读者使用体验等方面均具备显著优势，其服务体系与我校期刊发展需求高度契合，能够有效破解当前制约期刊发展的关键问题。</p> <p><b>（一）政策合规性：符合国家自主办刊政策导向</b></p> <p>1. 资本结构合规</p> <p>科爱公司为国内控股（持股<math>\geq 51\%</math>）的出版机构，无隐性非公有资本介入，从根源上保障期刊出版主权，有利于期刊在符合我国国情条件下参与国际竞争。</p> <p>2. 核心权利自主</p> <p>科爱公司合作模式明确保留学校对期刊的审稿标准制定、编委任免、重大选题备案等核心权利，严格落实自主办刊政策。</p> <p><b>（二）服务唯一性：专属资源不可替代</b></p> <p>我校拟与科爱公司合作的 3 本期刊是 2 本 SCI 期刊和 1 本新创期刊，针对 3 本期刊处于不同层次和阶段的需求，科爱公司可提供的专属资源有：</p> <p>1. 期刊出版传播可利用中外双方平台：ScienceDirect+SciEngine</p> <p>ScienceDirect 拥有关于科学、技术和医学领域 超过全球四分之一的论文，涵盖 3800 多种期刊和近 35000 部图书，年度下载量超过 18 亿篇次，其搜索引擎优化性能突出，其搜索结果在首页出现的 概率，显著高于其他主流平台。SciEngine 是科学出版社自主开发的全流程数字出版服务平台，是一个以科技类学术期刊为主要传播经营对象的国际化数字出版运营平台，同时也是卓越行动计划集群化试点项目。</p> <p>2. 大数据分析支撑</p> <p>除 Scopus 和 Editorial Manager 等基础资源之外，科爱公司还利用</p>	

Elsevier 的 SciVal 等分析工具，指导期刊创办与运营全过程。SciVal 能够让使用者直观地了解科研动态，了解各个学术单元如国家、机构、学者群等，自定义出创建学术团队，有助于编辑了解科研趋势和期刊动态，用以协助期刊发展战略方向的洞察和定位。

### 3. 专业化国际国内推广

科爱公司采用线上线下联动、国际国内双轨的推广策略，实现期刊宣传的全方位覆盖与精准触达：线上依托数据库精准邮件、国际学术平台、多语种社交媒体、搜索引擎及线上学术互动等形式开展全球化推广，线下通过市场与编辑部协同，落地学术会议合作、作者培训等本地化活动；同时可根据期刊个性化需求，联动国内外主流科研平台、国际科研新闻媒体定制宣发内容，通过跨文化的精准对接策略，高效触达不同文化环境下的海内外目标读者与作者。

### 4. 主流数据库收录支撑

科爱公司与全球众多主流数据库建立深度且紧密的合作关系，已与 SCI、PubMed、Scopus 等国际知名文摘数据库实现直连对接，且与部分数据库建立了定期会晤的沟通机制，不仅能全方位保障期刊在各数据库中的数据完整与精准，更能结合期刊学科领域特性，为期刊拓展更多数据库收录的机会。尤为值得一提的是，科爱公司旗下的 SCI 期刊申报 PMC 可享受相对较多于其他平台的年度配额；而 Scopus 作为 Elsevier 旗下核心数据库，新创期刊申报 Scopus 依托科爱公司的专业资源与专属支撑，能大幅提升申报成功的概率。

### 5. 成本优势明显

科爱公司实行阶梯定价机制，期刊多刊打包合作可享受年度服务费专属折扣，单刊计算整体支出较外资出版社低约 40%。同时，在启动收费机制之后，科爱公司可采用扣除税费后全额返还期刊的收费模式，最大程度让利合作期刊。

### 6. 本校合作基础

依托科爱公司出版平台，由我校 ICAC 参与联合出版的《细胞探索》已稳定出版运营 1 年，利用科爱公司高效的全自动化系统，显著节省了人力成本，实现了顺畅运营，并于 2026 年 1 月获 COAJ 收录。

鉴于科爱公司在政策合规性、服务唯一性、资源不可替代性及合作性价比等方面均满足 3 本期刊的核心需求，拟对科爱公司出版相关服务采用单一来源方式进行采购。

## 三、专家论证意见

**杨国静 研究员（公共卫生学院，期刊主编）：**本人负责《One Health Bulletin》新刊，该刊近期核心需求为顺利申报 Scopus 和 ESCI 数据库。科爱公司作为 Elsevier 旗下相关合作机构，其针对新创期刊的 Scopus 申报可以提供专属支撑与专业性指导，能大幅提升申报成功率；与此同时，新刊的国际学术界可见度非常重要，科爱公司出版平台依托 ScienceDirect 与 SciEngine 双平台传播、专业化推广等优势，可助力新刊快速打开学术

局面，成本优势显著，建议采用单一来源方式采购其相关服务。

**夏乾峰 教授（生命科学与医学技术学院，期刊执行主编）**：SCI 期刊的核心需求为成功申报 PubMed 数据库及进一步提升期刊国际影响力。科爱公司与 PubMed（PMC & Medline）等全球主流数据库深度对接，建立定期沟通机制，能为期刊申报提供全方位支撑，保障申报流程顺畅；其线上线下双轨国际推广策略、SciVal 大数据分析支撑，可精准对接全球目标作者与读者，有效提升期刊学术影响力与传播度，同时阶梯定价机制实现成本优化，服务体系与期刊需求高度匹配，同意单一来源采购。

**尹飞飞 研究员（基础医学院，期刊执行主编）**：结合我校《细胞探索》依托科爱公司平台成功运营的实践经验，其全自动化系统可降低人力成本、提升运营效率。科爱公司具备 PubMed 申报的专业资源与成熟经验，能为期刊申报提供针对性指导，同时依托其国际传播渠道、数据库联动优势及专业化投审稿管理服务，助力期刊提升学术质量与国际认可度，专属资源不可替代、合作性价比突出，支持采用单一来源采购。

综上，三位专家一致认为，科爱公司在政策合规性、服务唯一性、资源不可替代性及合作性价比等方面均满足我校 3 本期刊的核心需求，采用单一来源方式采购其出版相关服务合理、可行。

签名：



2026 年 3 月 12 日

姓名	职称	单位	联系电话
杨国静	研究员	公共卫生学院	
夏乾峰	教授	生命科学与医学技术学院	
尹飞飞	研究员	基础医学院	

**注：**论证由申购单位自行组织。专家为 3 人以上单数的相关专业人员（具备相关副高级职称及以上）形成论证意见，相关人员在论证意见表上签字，并随采购文件存档备查。